



Бекетов Михаил Юрьевич

- эксперт в области продаж и маркетинговых коммуникаций,
- член Ассоциации бизнес тренеров УРФУ,
- доцент кафедры социологии РГГПУ,
- преподаватель Уральской школы рекламы
- кандидат филологических наук,
- практикующий копирайтер.

Ведущий тренингов по направлениям:

- **Стратегическое планирование.**
- **Профессиональные продажи и продажи VIP клиентам.**
- **Эффективное рекламное сообщение.**
- **Direct-response. Реклама прямого отклика.**

Автор программ:

- «Реклама в стиле «дзен»
- «Мастерство презентации»
- «Пятый элемент эффективного рекламного сообщения»
- «Профессиональные компетенции специалиста по работе с клиентами печатных изданий»
- «Профессиональные компетенции специалиста корпоративных СМИ»
- «Профессиональные продажи»

Клиенты:

Группа компаний «Centrus», Издательский Дом «Абак Пресс», Издательский дом «С@бака», сеть магазинов «Искатели», Ревдинский завод **ОЦМ УГМК**, журнал **Commercial Real Estate**, Рекламная группа "Три Л", Торговая сеть «МАГНИТ», рекрутинговая система «HeadHunter.ru».

Базовое образование:

- 1992 Шадринский Гос. Педагогический Институт. Факультет иностранных языков.
- 1997 Омский педагогический университет. Аспирантура при кафедре литературы XX века.
- 2003г. Уральский Государственный Экономический Университет (УРГЭУ-СИНХ). ИППК. Отделение «Финансы и Кредит».

Дополнительная подготовка:

- «Ключевые навыки тренера». Уральская школа тренинга. – О.Катаева.
- «Методология создания и проведения тренинга». Уральская школа рекламы. – О.Катаева.
- «Создание рабочей атмосферы на тренинге». Уральская школа тренинга. – О.Катаева.
- «Секреты создания эффективной рекламы: Как тратить меньше, а продавать больше». - Я.Газин.
- «Искусство управленческой борьбы. Часть 1: "Техника перехвата и удержания управления". Часть 2: "Управленческие поединки". Таллиннская школа менеджеров. - В.Тарасов.
- «Практические основы экономической, управленческой и политической борьбы». Таллиннская школа менеджеров. - В. Тарасов.
- "Рекламные кампании и акции PR". ТРИЗ-ШАНС СПб - И.Викентьев.
- «Креативность в менеджменте» Институт тренинга СПб - С.Макшанов.
- "Маркетинг" Private Business School Dusseldorf - А.Фукс.
- "Управление продажами". Private Business School Dusseldorf - А.Фукс
- "Стратегия и практика работы с VIP клиентами" Центр "Издатель & Редактор" Киев - А.Вейсберг

Опыт профессиональной деятельности (1993г-2009г):

- ИД «Абак Пресс» - руководитель отдела по работе с VIP клиентами.
- «Директор» Журнал для управленцев - коммерческий директор;
- «Наша Газета» - коммерческий директор;
- ИД «Абак Пресс» Ведущий специалист по работе с клиентами;
- Журнал «Деловой Квартал» - менеджер по продажам рекламы;
- ШГПИ. Преподаватель практики английского языка
- ШГПИ. Преподаватель литературы народов Англии, Америки и Австралии